

« Business Developer » (H/F).

Le Campus Cyber est le lieu totem de la cybersécurité qui rassemble les principaux acteurs nationaux et internationaux du domaine.

Il permet en particulier d'accueillir sur un même site des entreprises (grands groupes, PME, startup), des services de l'État, des organismes de formation, des acteurs de la recherche et des associations. Le Campus Cyber prévoit de mettre en place des actions visant à fédérer la communauté de la cybersécurité et à développer des synergies entre ces différents acteurs. Pour plus d'informations rendez-vous sur www.campuscyber.fr

Rejoignez une équipe motivée, dynamique qui fonctionne en mode « start up » !

MISSIONS.

En tant que Business Développeur, vous jouerez un rôle clé dans la commercialisation des services au sein du Campus Cyber. Votre mission principale sera d'optimiser le taux d'occupation des espaces en développant des offres adaptées aux besoins de nos clients actuels et potentiels, et de garantir un suivi rigoureux des contrats de services et Partenariat. Dans ce cadre, vos missions seront plurielles :

1. Commercialisation des espaces de travail :

- Commercialiser des espaces de travail sous forme de baux classiques ou d'espaces de coworking pour répondre aux besoins des différents acteurs de la cybersécurité.
- Identifier et cibler de nouveaux résidents et partenaires potentiels, de startups aux grandes entreprises en passant par les organismes de formation et d'innovation, en les intégrant dans l'écosystème dynamique du Campus Cyber.
- Optimiser la gestion des espaces en garantissant un taux d'occupation maximal.
- Mise en avant des services réservés aux résidents, partenaires et membres du Campus Cyber.

2. Définition et commercialisation de packs de services :

- Concevoir et proposer des packs de services (accès aux événements, accès aux groupes de travail, etc.) adaptés aux besoins variés des occupants.
- Travailler en collaboration avec les équipes internes pour développer et promouvoir des offres de services complémentaires aux espaces de travail.

3. Suivi des contrats et relation client :

- Assurer la gestion et le suivi des contrats de location, renouvellements, et conditions contractuelles.
- Entretenir des relations de proximité avec les clients afin de comprendre leurs besoins, recueillir leurs retours et favoriser leur fidélisation.
- Gérer les aspects financiers (facturation, suivi des paiements) en lien avec le service comptabilité.
- Mise en place d'un CRM.

4. Développement stratégique et veille :

- Contribuer à l'élaboration de la stratégie de commercialisation en proposant des améliorations des offres existantes et en anticipant les tendances du marché des espaces de travail partagés.
- Assurer une veille concurrentielle sur les offres de coworking et d'espaces partagés pour ajuster l'offre du Campus Cyber.

PROFIL RECHERCHE.

De formation Bac +5 d'une école de commerce, de gestion ou de marketing ou autre école et université, avec un minimum de 1 an d'expérience en business développement est requis. Doté d'un excellent relationnel, vous aimez collaborer en équipe

La connaissance du secteur immobilier et du monde de la Cyber serait un plus.

COMPETENCES.

- Excellentes capacités relationnelles, de négociation et sens du service clients.
- Vous aimez travailler en équipe, et disposez d'un bon sens de la communication et prenez facilement la parole en public.
- Esprit d'analyse et capacité à identifier les besoins des clients et à proposer des solutions adaptées.
- Bonnes capacités rédactionnelles.
- Autonomie, proactivité et goût du challenge.
- Maîtrise du français et de l'anglais requise.

MODALITES.

Type de contrat : CDI. Poste à pourvoir dès que possible.

Lieu : Campus Cyber – 5 - 7 rue Bellini 92800 Puteaux (La Défense)

Vous êtes motivé, véritable « touche à tout », et prêt à vivre une belle aventure collective avec des acteurs variés et engagés pour le développement d'un secteur stratégique. N'hésitez plus à candidater en envoyant votre CV à l'adresse suivante : recrutement@campuscyber.fr

L'équipe Campus Cyber.